

「理想像を思い続ける!」

今月の季節ことば立秋。

9月 オリエンタル株式会社の清水です。

先月は思うことが大切と書きました。とにかく思うことです。独り言でいいので『やろう!やれるはずだ!一生懸命やったらできる!』と毎日言い聞かせる。品物を売りたいならば、どのようにして売るかを考えるのです。すると同業者がたくさんいるため、簡単には売れそうもない。というネガティブな条件がたくさんでてくるでしょう。まず、それらを全部列挙します。そして、どうすればうまくいか、なぜ事がうまく運ばないかを表にして、一つひとつ潰していくのです。人が『これは売れない』というなら、なぜ売れないかを分析してみる。店頭に並べただけ売れないのなら、訪問販売なら売れるかもしれないと考えるのです。そして考えられる限り問題を書き出し、潰していくのですこの品物を売りたいこれだけのことをやりたいという目標を決めたならそれを曲げず、どういう行動をとればいいのかという、売っていくための具体的な作戦を必死になって練るのですそれも常に考える。たかだか1日考える程度だけでは良い案は出てきません。難しい問題をたくさん並べると大変しんどく感じます。しかし、『これは売れるはずだ。何とか工夫し、売らなければならない』と来る日も来る日も考える。そうすれば思いは必ずく良くなり成功へと導いてくれるはずです。

*立秋……初めて秋の気配がほのかにみえるころのこと。

私はお盆明けの月曜日に少し涼しくなったように感じました。

皆さんはいかがでしょう？



清水誠一のプロフィール



- ・1968年10月13日生まれ
 - 心斎橋の元ソニータワーの裏にあった病院で生まれる（今はないそうです。）
 - ・住まい：大阪府箕面市（秋の紅葉は最高です!）
 - ・好きな本：すべては人なんだ（元成城石井社長 大久保恒夫氏）
 - ・趣味：音楽を聴く（クラシック、JAZZ）
 - ・今はまっているもの：子供と遊ぶ
- 大学卒業後、大手ディスプレイ会社にて営業をしながらウィンドウディスプレイや大手百貨店の内装工事などに携わり、平成12年現在の会社に入社。現在、代表取締役 大阪商工会議所会員 盛和塾 大阪所属





一生アルコール飲めなくなってもいいですか？

アルコールは好きですか？

私は好きで、友人と食事に行くときビールに、ワインに、日本酒と飲んでます。

テレビCMにアルコールが登場しない日はないのでは？

これは日本人が酒の効用を日常生活、人間関係に取り入れ、飲酒に寛容な文化を作ってきたためです。

でも、アルコールが体に有益と証明されたって聞いたことありますか？ WHOはアルコール飲料を発癌物質と結論付けています。

・コミュニケーションに役立つ

(確かに↓でも記憶が定かでなかったり)

・気分が良くなる (確かに↓後で余計に落ち込んだり)

・眠れる (確かに↓浅い睡眠)



日本の開発力はすごい！

ビールは太るといわれるとカロリーOFF、痛風に悪いと言われるとプリン体ゼロ、運転できないとなるとノンアルコール

(アルコール分1%未満)・・・何としても飲ませたいようで。

依存症に自分なるなんて誰も思っていない。

まずは乱用(自他への害は承知で飲酒継続)から始まりアルコールなしでいられなくなると依存症成立！

原因は様々で職場でのストレス、専業主婦や一人暮らしの孤独感といった普通に起こりうる事がほとんどです。

依存症になったらどうようなことが起こるかは色んなメディアで紹介されるとおりです。

言えることは、「**依存症に一度かかると、完治してもその後の人生、断酒しありません！**」

アルコール量のコントロールが出来なくなってしまうからです。

- ・周りでアルコールの飲み方が変わってきた人がいたら、早めに忠告！
- ・アルコールは皆で楽しく適量！
- ・ストレス解消法をアルコール以外に見つける！

当社オリジナルの名入れカレンダーは10冊単位です！！

10冊単位で名入れしてくれるカレンダー屋さんはいくらもありません。

だから10冊~名入れできるカレンダー(卓上・壁掛)始めました。

納期も7週間~10日と早く出来上がります。



なるほど！コーナー



ご注文は おしごと工房 と検索ください

ORIENTAL
We are professional groups of building a thing.

オリエンタル株式会社

《オフィス、工房、お店を併設しています》

〒550-0005 大阪市西区西本町 1-14-3 本町コアビル1F

TEL : 06-6541-1460 FAX : 06-6541-1480
http://the-oriental.co.jp / Email:info@the-oriental.co.jp