



「大欲と小欲」

残暑の候 オリエンタル株式会社の清水です。まだまだ暑いですね。今日は大欲と小欲のお話です。10年前の私は思い込みが強く、他人の話をまったく聴かない人間でした。周りから頑固者と思われていたように思います。当時は、自分も必死でしたので周りが見えておらず、相手の話を聞こうともせず、自分の意見を他人に押し付けていました。その事自体が私利私欲で自己満足であったと反省しています。それから勉強し、ここ5年くらいは自社の経営に自分なりの「経営理念」というものを掲げ邁進してきました。この理念というのは大欲です、自分のことだけを考えていたり、道に迷ったりした時に立ち返ることができます。自分の都合だけしか考えていないか、周りへの思いやりや優しさを忘れていないかを何度も点検することが大事です。小さな欲は視野を狭くし大きな欲は理念に回帰します。理念を常に優先することで視野が広がります。人は自分の行いが、人の役に立つと思うと仕合せを感じます。もっと何かしてあげようと思います。これは大欲です。人が苦しむのは、自分自身の弱さを受け容れることが難しいからだと思います。受け入れて、弱さを発信することで、自分自身の歪んでしまっている心を受け容れることで心が開かれ自由になれます。素直に謙虚になれる人は感謝を忘れない人です。私はまだまだ未熟な部分がありながらも実践を通して自己や周りの人間のとともに成長していこうと思っております。引き続き、自分の体験や思うことを全て丸ごと自然に発信しそれが、誰かの役にたっているような万能薬になれるように自己と対座し理念の実践を積み重ねていきたいと思っております。

《今月の一言》

・やると決める

決めないことには何も始まりません。

「やる!」と決めるから、どうやってやるかが見えてくるのです。

「やるか」「やらないか」、そのときは?



清水誠一のプロフィール



・1968年10月13日生まれ

心斎橋の元ソニータワーの裏にあった病院で生まれる（今はないそうです）

・住まい：大阪府箕面市（秋の紅葉で有名です）

・好きな本：すべては人なんだ（元成城石井社長 大久保恒夫氏）

・趣味：音楽を聴く（クラシック、JAZZ）

・今はまっているもの：子供（3才と5才の女の子）と遊ぶ

大学卒業後、大手ディスプレイ会社にて営業をしながらウィンドウディスプレイや大手百貨店の内装工事などに携わり、

平成12年 現在の会社に入社。現在、代表取締役 大阪商工会議所会員 盛和塾大阪所属





今月の知恵の蔵 「徒歩五分」



先日、不動産広告について教えてもらったことを書きます。
 不動産さんの広告で見かける「徒歩〇分」というのは、徒歩1分につき80mの距離になるように計算されているようです。
 マンションから駅まで「徒歩五分」という場合は、駅に一番近いマンションの出入り口から、マンションに一番近い駅の出入り口までの距離の事。ちなみに、信号待ちの時間や坂道などを考慮しなくてもよいきまりになっているようです。

《箔》押しの魅力伝える お店がオープン！



箔押しサービスを初めて1年いろんな試作を含め作成してきました。

8月にオフィス兼ショールームを解説しました。
 まだ箔での作品の種類は少ないですが、いろんな色の箔や紙など手に触っていただけるようにしております。

「お近くにお越しの際はぜひお立ち寄りください♪」



ORIENTAL

We are professional groups of building a thing.

オリエンタル株式会社

《オフィス、工房、お店を併設しています》

〒550-0005 大阪市西区西本町 1-14-3 本町コアビル1F

TEL : 06-6541-1460 FAX : 06-6541-1480
<http://the-oriental.co.jp> / [Email:info@the-oriental.co.jp](mailto:info@the-oriental.co.jp)